

De l'idée au projet via le modèle économique CANVAS

Une phase préparatoire à l'étude de marche et au business plan



L'idée ne faisant pas le projet, il est utile, avant de passer au stade « étude de marché – business plan », de retranscrire de manière simple son modèle économique, c'est-à-dire la façon dont l'entreprise va créer de la valeur pour l'ensemble des parties prenantes et gagner de l'argent.

Le modèle économique Canvas est un outil qui vous permet sur une page (au lieu de 20 ou 30 pour « l'étude de marché - business plan »), de définir les principes de base de votre projet, en répondant à ces questions :

- › A qui je vends ?
- › Qu'est ce que je vends et pourquoi ?
- › Comment je vends mes produits ou services ?
- › comment est réalisé mon CA ?
- › Quelles sont les ressources nécessaires ?
- › Qu'est-ce que je dois faire, quelles seront mes activités ?
- › Quels sont mes partenaires clefs ?
- › Quels sont les coûts générés par la mise en œuvre du projet ?

Une fois assuré que votre idée permet de gagner de l'argent, votre projet commence à prendre forme et vous pourrez aller plus loin via l'étude de marché et le business plan.

[Téléchargez un exemple de modèle économique canvas au format Word A3](#). A vous de jouer !

En savoir plus sur le modèle économique CANVAS



Besoin de plus d'information ou de mieux comprendre la démarche ? Rendez vous sur le site de BPI Création : [Modèle Economique Canvas](#)